CorruGO

PROPUESTA PARA LA CAFCCO · NOVIEMBRE 2026

El sistema de gestión hecho adentro de una corrugadora, para las corrugadoras.

Del pedido a la factura en un solo lugar: cotizaciones, fichas técnicas, órdenes de trabajo, combinación de corridas, pantallas de máquina, stock de bobinas, calidad y mantenimiento. En la nube, con asistente de inteligencia artificial.

Probado en planta
Nace y se usa en Corrugadora del Norte (Codenor).

Por planta, no por usuario
Suscripción mensual por módulos, sin costo por usuario.

Cada empresa aislada
Su propio sistema, su base y sus respaldos.

EL PROBLEMA

La mayoría de las plantas todavía se gestiona con planillas.

Los ERP genéricos no entienden de ondas, bobinas, refile ni corridas. Las plantas no integradas terminan sosteniendo la operación con Excel, papel y la memoria de dos o tres personas clave.

Fabricantes no integradas
144
30 medianas y 114 pequeñas en Argentina

Participación en el mercado
43 %
del cartón corrugado del país

Software pensado para ellas
Casi nada
ERP grandes, caros y genéricos

Fuente: Informe productivo de papel y cartón, Argentina 2024.

Lo que se pierde todos los días

Papel que se va en refile

Las corridas se arman a mano. Combinar mal las órdenes con el ancho de bobina es kilos de papel tirados en cada turno.

Stock de bobinas que nadie conoce

No se sabe qué bobina hay, en qué depósito ni con cuántos kilos, y se compra de más o se para la máquina por falta.

Cotizaciones a ojo

El precio se arma con una planilla que solo entiende quien la hizo, sin el costo real de papel, almidón, tinta y proceso.

Órdenes sin ficha técnica

Se produce con datos incompletos o desactualizados; aparecen reclamos, reprocesos y cajas que no cierran.

Scrap y paradas sin medir

Sin datos de la máquina no hay indicadores: no se sabe cuánto se desperdicia, cuánto se para, ni por qué.

Trazabilidad que no aparece

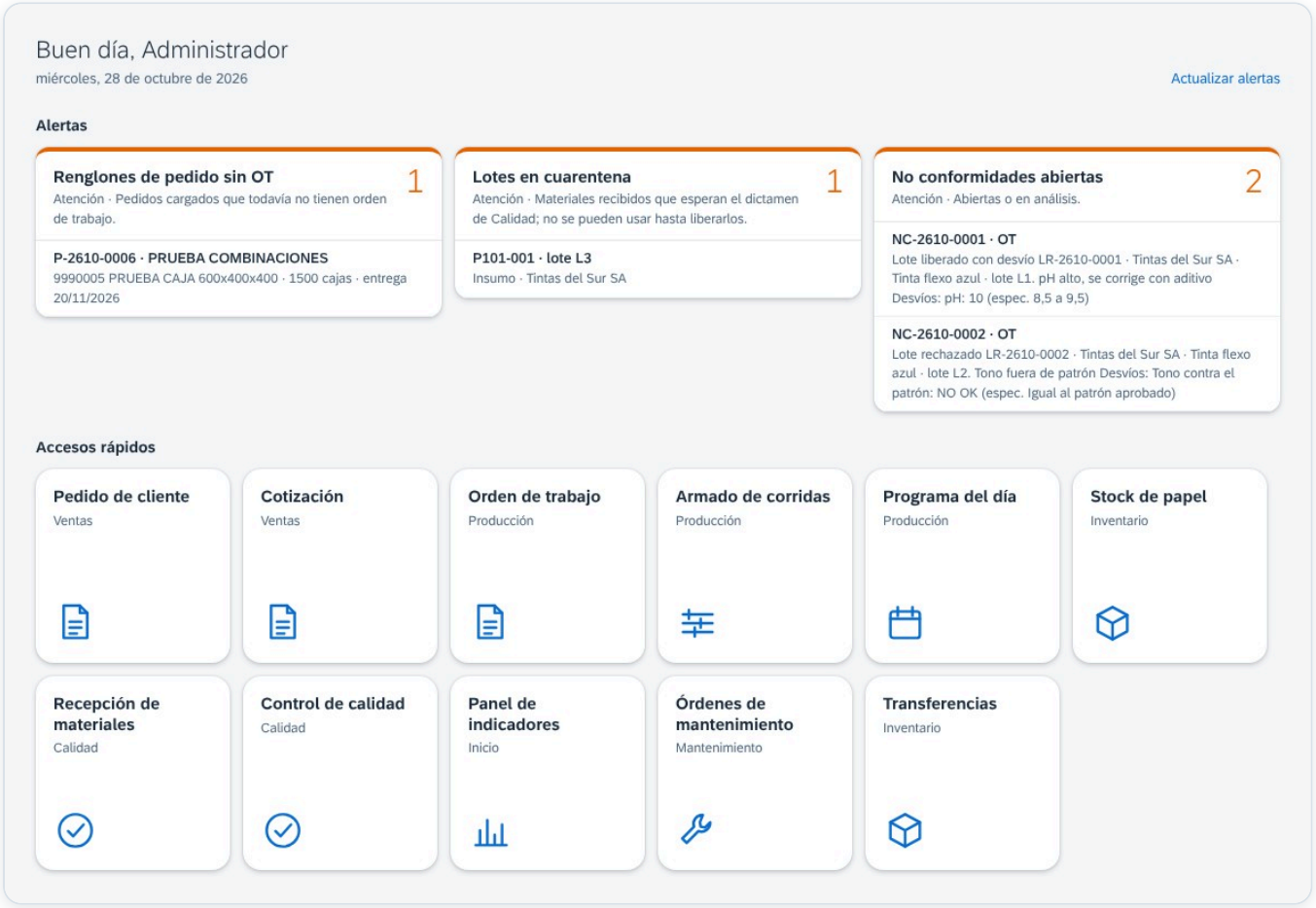
Ante un reclamo, cuesta saber qué bobina, qué lote de adhesivo y qué turno fabricaron esa caja.

LA SOLUCIÓN

Todo el recorrido de la caja, en un solo sistema.

CorruGO sigue el trabajo tal como pasa en la planta: cada paso usa lo que cargó el anterior, sin volver a tipear.

1 **Cotización** costo real	2 **Pedido** precio y entrega	3 **Ficha técnica** obligatoria	4 **Orden de trabajo** receta de papel	5 **Combinador** menos refile
6 **Programa** por máquina	7 **Pantalla de máquina** bobinas y novedades	8 **Calidad** controles y lotes	9 **Etiqueta** código de barras	10 **Remito y factura** cuenta corriente



Mi inicio: cada persona entra y ve sus alertas (pedidos sin orden, lotes en cuarentena, no conformidades) y sus accesos rápidos. Estilo de pantallas SAP, el mismo en oficina, planta y celular.

QUÉ INCLUYE

Módulos que se contratan según la planta.

Ventas

Clientes, cotizaciones con fórmula de costo propia, pedidos con precio, condición de entrega y orden de entrega imprimible.

Producto y ficha técnica

Calidad de cartón, onda, medidas, trazado, troquel, boceto del polímero. Sin ficha completa no se emite la orden.

Producción

Órdenes de trabajo con receta de papel ajustable, combinador de corridas, cola y programa del día por máquina.

Pantallas de máquina

Corrugadora, impresora y terminación: iniciar, bobinas usadas, novedades, controles y cierre. Ingreso con usuario propio.

Stock e inventario

Bobinas por SKU, depósito y lote; insumos, transferencias desde el celular con lectura de código, cierres de mes y valorización.

Compras

Proveedores, órdenes de compra, recepción con inspección de calidad y movimientos por SKU y remito para el contador.

Calidad

Protocolos, ensayos de recepción, lotes liberados o bloqueados, no conformidades y trazabilidad completa.

Mantenimiento y recursos

Equipos, órdenes de mantenimiento, troqueles y polímeros con vida útil y aviso de cambio.

Indicadores y planta en vivo

m² corrugados, kg de papel por m², scrap, disponibilidad de máquina y paradas. Vista en vivo para el jefe de planta.

Administración

Remitos, facturas, recibos, cheques y cuenta corriente. Clientes con deuda vencida no pueden emitir nuevas órdenes.



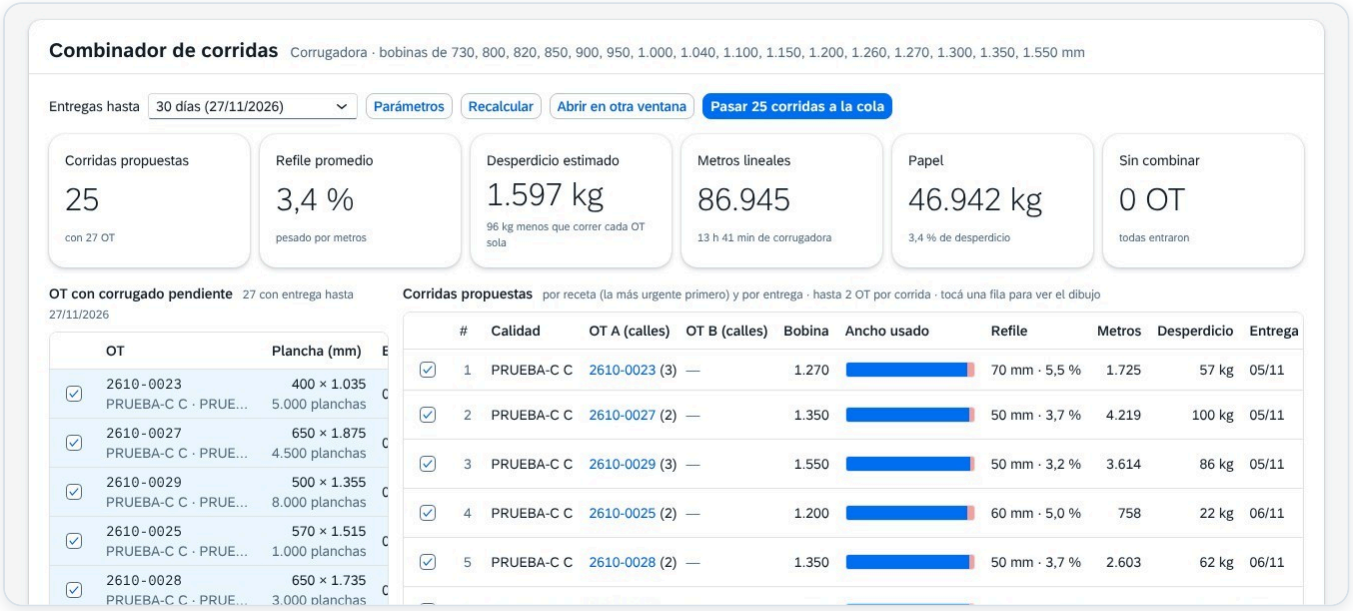
Pantalla de la corrugadora: el operario ve qué corrida sigue, cómo se reparte el ancho de la bobina y carga bobinas, novedades y controles.

LO QUE LO HACE DISTINTO

Pensado para ahorrar papel, que es la mayor parte del costo.

Combinador de corridas

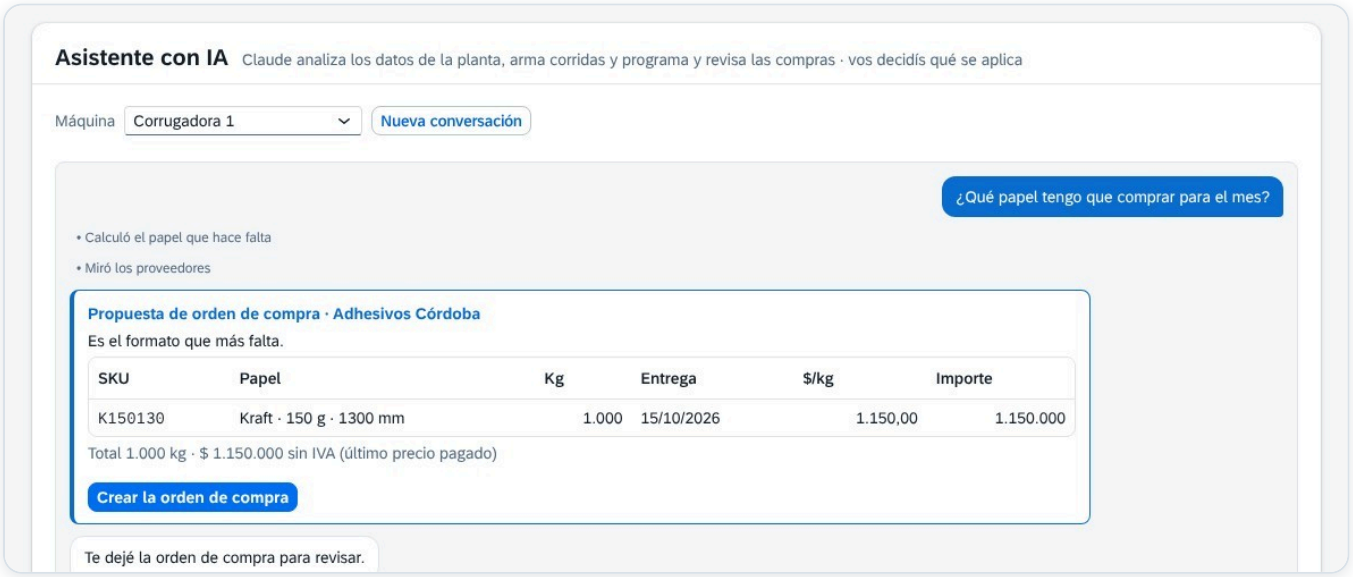
Toma las órdenes pendientes, el stock real de bobinas y los parámetros de cada corrugadora, y propone las corridas con menos refile. Muestra el desperdicio estimado y el papel necesario antes de pasarlas a la cola.



Ejemplo con datos de prueba: 27 órdenes combinadas en 25 corridas, refile promedio 3,4 %.

Asistente con inteligencia artificial

Un asistente basado en Claude, de Anthropic, que lee los datos de la planta: arma corridas y programa, responde preguntas de gestión y propone órdenes de compra de papel según lo que falta. Siempre propone; la persona decide qué se aplica.



CÓMO FUNCIONA

En la nube, sin servidores en la planta.

Se usa desde el navegador en la oficina, en una pantalla al lado de la máquina o en el celular. La planta no compra hardware ni contrata sistemas.

Una instancia por empresa

Cada fabricante tiene su propio sistema, su propia base de datos y su propia dirección (empresa.corrugo.com.ar). Los datos de una planta nunca se mezclan con los de otra.

Respaldos fuera del servidor

Copia diaria de cada empresa en un almacenamiento externo, con prueba de restauración automática todos los meses.

Acceso seguro

Ingreso con correo y clave, doble factor obligatorio para administradores, permisos por rol y conexión cifrada.

Monitoreo y soporte

Cada sistema avisa si está funcionando. Los problemas se reportan desde el propio sistema y llegan a soporte.

Licencia por módulos

Cada planta activa solo lo que contrata y puede sumar módulos cuando quiera, sin reinstalar nada.

Un solo manual

Manual por módulo en el mismo orden que el menú. Los roles (oficina, comercial, jefe de planta, operario, calidad, mantenimiento) ven solo sus pantallas.

Lo que viene

- **Lectura de máquinas y OEE en vivo:** velocidad, metros y paradas tomados del PLC o de un sensor propio, sin que nadie cargue nada.
- **Más funciones de IA:** borrador de cotización, resumen de turno, patrones de mantenimiento.
- **Facturación electrónica** integrada con ARCA.

Hecho por gente del rubro. CorruGO no es un ERP adaptado: se diseñó junto a los operarios, la oficina y el jefe de planta de una corrugadora en funcionamiento, con sus pedidos, sus máquinas y sus bobinas reales.

MODELO DE NEGOCIO

Suscripción mensual por planta.

Sin licencias por usuario: toda la planta usa el sistema. Cada planta elige el plan según los módulos que necesita, y puede sumar módulos cuando quiera.

Básico

Para ordenar ventas, producto y stock.

- Ventas y cotizaciones
- Producto y ficha técnica
- Órdenes de trabajo
- Stock de papel e insumos

Planta

Para controlar la producción y el desperdicio.

- Todo el Básico
- Combinador y programa
- Pantallas de máquina
- Calidad e indicadores
- OEE en vivo (con kit)

Completo

Toda la empresa en un solo sistema.

- Todo el plan Planta
- Compras y mantenimiento
- Administración
- Asistente con IA

Otros conceptos

Concepto	Detalle
Implementación	Carga de clientes, productos, calidades y stock; capacitación por rol; un mes de carga en paralelo con el sistema actual.
Kit de lectura de máquina	Lectura del PLC o sensor propio de pulsos y marcha. Se factura aparte.
Asistente con IA	Incluido en el plan Completo; se puede sumar a los otros planes.

Los valores se presentan en una propuesta a medida de cada planta.

Por qué se paga solo

Ejemplo ilustrativo

300 t

de papel por mes en una planta mediana

Si el desperdicio baja 1 punto

3 t / mes

≈ USD 2.700 por mes, a USD 0,90 por kg

Cálculo de ejemplo para dimensionar el impacto; no es un resultado medido.

PROPUESTA PARA LA CÁMARA

Llevar CorruGO a los socios de la CAFCCO.

Proponemos trabajar junto a la Cámara para que las plantas socias, sobre todo las medianas y pequeñas, accedan a una herramienta de gestión pensada para el rubro.

Programa de plantas piloto

2 o 3 plantas socias

Elegidas junto a la Cámara, de distinto tamaño y con distintas máquinas.

Condiciones especiales

Precio preferencial durante los primeros 6 meses e implementación acompañada en la planta.

Resultados compartidos

Al cierre, un informe de resultados (desperdicio, tiempos, stock) para presentar a los socios.

Qué ofrecemos a los socios

- Condición preferencial permanente para empresas socias de la CAFCCO.
- Presentación y demostración en vivo en una jornada o reunión de la Cámara.
- Capacitaciones abiertas sobre gestión de planta, combinación de corridas y control de desperdicio.
- Hoja de ruta abierta: las funciones nuevas se priorizan con lo que piden las plantas.

Próximos pasos

1	Demostración del sistema para la comisión directiva o el área que la Cámara defina.
2	Selección de las plantas piloto y acuerdo de condiciones para socios.
3	Implementación en las plantas piloto: un mes en paralelo con su sistema actual.
4	Presentación de resultados a los socios y apertura a todas las plantas.

Coordinemos una demostración

corrugo.com.ar · comercial@corrugo.com.ar